



DolphiTech AS skal videreutviklet et ultralydbasert høyteknologiprodukt mot NDT (None Destructive Testing) av materialer. Teknologien har et stort internasjonalt potensial og anvendelsen vil i første fase rette seg mot testing av komposittmaterialer. For mer informasjon om selskapet, se www.dolphiscan.com. Selskapet lokaliseres til Industriparken på Raufoss og jobber tett opp mot norske og internasjonale samarbeidspartnere og kunder. For å bidra til vår egen og våre kunders suksess søker vi til:

Spennende stilling i grensesnittet mellom marked og teknologi

Product Manager / Sales Engineer

- Salg og salgsledelse
- Relasjonsbygging
- Forretningsutvikling

Product Manager rapporterer til daglig leder og vil ha ansvar for at de utvalgte markedskanalene fungerer optimalt ift definerte mål. Sentrale oppgaver er salg og kontakt med internasjonale partnere, produktdokumentasjon, opplæring og oppfølging samt være et bindeledd mellom marked og produksjon/R&D.

Stillingen krever evne til å kommersialisere teknologiske produkter og løsninger gjennom utpreget forretningsforståelse og tillitvekkende atferd. Den rette kandidat er selvgående og kombinerer teknisk forståelse med en relasjonsbyggende og selgende stil. Vi vektlegger gode analytiske egenskaper og en strukturert arbeidsstil i kombinasjon med gode mellommenneskelige egenskaper.

Rette vedkommende har høyere, fortrinnsvis teknisk utdanning og kan dokumentere gode resultater fra internasjonalt salg av tekniske produkter innen B2B. DolphiTech kan tilby en spennende og innovativ stilling med konkurransedyktige betingelser. Det må påregnes en del reisevirksomhet. Arbeidssted er Raufoss.

Nærmere opplysninger om stillingen kan gis av Daglig leder Terje Melandsø (62 34360 / 90 13 02 26).

Send oss i første omgang en kortfattet søknad med oversikt over utdanning og erfaring. Attester og vitnemål vil vi eventuelt be om senere. terje.melandsø@elop.no